



Projektet Buy Smart genomförs av partners från sju europeiska länder (med stöd av programmet Intelligent Energy Europe) för att främja, genomföra och vidareutveckla verktyg för grön upphandling – upphandling av energieffektiva produkter – i privata och offentliga institutioner, med hjälp av riktlinjer för upphandling och beräkningshjälpmedel. Länder som deltar är: **Österrike Tjeckien Tyskland Italien Lettland Slovenien Sverige**

På projektets webbplats www.buy-smart.info finns information och hjälpmedel för upphandling. Där kan man hitta:

- information om nationell och europeisk lagstiftning om privat upphandling
- riktlinjer för upphandling av sex olika produktgrupper
- tekniska specifikationer och beräkningshjälpmedel för de olika produkt-grupperna
- information om energi- och miljömärkning
- databas med goda exempel från olika länder
- nyhetsbrev om grön upphandling
- länkar till webbplatser med bra information.

Om man vill veta mer om grön upphandling och energi- och miljökriterier, eller vill komma igång med sin första gröna upphandling med Buy Smarts verktyg så ta kontakt med Energikontor Sydost för gratis utbildning eller kostnadsfri konsultation.

Besök projektets webbplats för adresser till lokala kontaktpersoner :
www.buy-smart.info

Författarna har ensamansvaret för innehållet i denna folder. Den företräder inte Europeiska gemenskapens åsikter. Europeiska kommissionen ansvarar inte för någon form av användning av informationen som finns i dokumentet.

Intelligent Energy  Europe

www.buy-smart.info

**Vill ni inte betala
för mycket för era inköp?**

**Vill ni ta reda på om
det som erbjuds är miljövänligt?**

**Försöker ni hitta
en produkt som håller längre?**

I företagen görs dagligen små och stora upphandlingar och ofta väljs anbud enbart baserat på lägsta priset, även om de produkterna ofta för med sig högre driftskostnader och förbrukar mer energi.

Ni kan välja ett annat sätt att upphandla produkter, spara energi, optimera kostnader och göra era affärer energieffektiva och miljövänliga!

Med Stöd av:

Intelligent Energy  Europe

Vilken nytta kan ni i ert företag ha av att lära er mer om grön upphandling?

Bättre transparens:

Tillvägagångssättet vid grön upphandling med Buy Smart gör era egna upphandlingsbeslut och vilka kriterier som ska tillämpas tydliga och begripliga för era leverantörer, kunder och samhället.

Effektiva investeringar:

Produkter väljs baserat på en utvärdering av driftskostnaderna under hela livscykeln, och inte bara efter lägsta pris. Rätt vald produkt kommer i längden, även om den är dyrare vid inköp, att bli det billigaste och mest miljövänliga valet. Vårt beräkningsverktyg hjälper till att analysera och beräkna livscykelkostnaden, och tar hänsyn till många parametrar, som elpris, reservdelar samt underhållskostnader.

Påverkan på leverantörer:

Att systematiskt ställa krav på energieffektiva och miljövänliga produkter motiverar leverantörer att erbjuda hög kvalitet och bra produkter som uppfyller moderna krav på energieffektivitet och miljöhänsyn.

Riktlinjer för upphandling och två moduler för utvärdering (Datablad – upphandling och beräkningshjälpmedel) har tagits fram för följande produktgrupper inom ramen för projektet och finns tillgängliga på webbplatsen så att ni kan använda dem i ert företag:

- kontorsutrustning
- hushållsapparater
- fordon
- belysning
- grön el
- byggmaterial.



Kriterier för upphandling har tagits fram utifrån kraven som ställs i de viktigaste energi- och miljömärkningarna.



Hur kan ni på ert företag komma igång med grön upphandling?

Step 0

Bestäm er för vilka produkter ni måste köpa. Överväg alternativen till att köpa produkten.

Step 1: Tänk efter vilka energi- och miljöegenskaper som är viktigast för de produkter ni valt. I de Datablad – upphandling som finns i projektet Buy Smart har lämpliga kriterier, både obligatoriska kriterier (minimikrav) och målkriterier – redan valts ut för att underlätta upphandlingen.

Informera era kunder och leverantörer om att ni upphandlar energieffektivt och miljövänligt.

Step 2: Distribuera Datablad – upphandling till leverantörerna. Om en produkt som erbjuds inte uppfyller minimikraven utesluts den från upphandlingen. Målkriterier som uppfylls (bättre funktion och prestanda, lägre energiförbrukning, längre livslängd etc.) ger högre poäng.

Step 3: Beräkna livscykelkostnader med hjälp av Buy Smarts beräkningshjälpmedel.

Step 4: Definiera vad som är bästa ekonomiska anbud baserat på de beräknade livscykelkostnaderna och överensstämelse med målkriterierna med hjälp av beräkningshjälpmedlet.

Step 5: Välj bästa anbud!

Step 6: (Valbart)

Informera kunder och leverantörer om ert effektiva och miljövänliga tillvägagångssätt vid inköp.

